

# Arzt und Unternehmer sein

Das Seminar für Ärzte, die ihre (künftige) Praxis auch als Wirtschaftsunternehmen betrachten. Wenn es um die Gesundheit Ihrer Patienten geht, sind Sie hochkompetent und bilden sich laufend fort. Als Arzt sind Sie heute auch Unternehmer. Was unternehmen Sie bisher, um Ihre Praxis wirtschaftlich gesund und fit zu halten? Was tun Sie für sich als Unternehmer? Gönnen Sie sich einen Fitness-Check und ein Trainingsprogramm von Spezialisten.

## FÜR WEN ES SICH LOHNT

Für alle (Zahn-) Ärzte, die

- ◆ über das Tagesgeschehen in der Praxis hinaus strategisch denken und planen und ihre Praxis unternehmerisch führen oder
- ◆ planen sich als (Zahn-) Arzt niederzulassen und/oder
- ◆ die nicht nur ein guter Arzt, sondern auch wirtschaftlich erfolgreich sein möchten und/oder
- ◆ die finanziell gesund bleiben oder gesund werden möchten und/oder
- ◆ überlegen, wie sie am besten mit Kollegen kooperieren und/oder
- ◆ die ihre Praxis verkaufen möchten.

## DIE VORTRÄGE

*Ralf Kremer*, Rechtsanwalt, Bongen Renaud & Partner, Stuttgart

### »Ärztliche Kooperationsformen«

- ◆ Gemeinschaftspraxis
- ◆ Praxisgemeinschaftspraxis
- ◆ Medizinisches Versorgungszentrum
- ◆ Heilkunde GmbH

In welcher Situation kommt welche Kooperationsform in Betracht? Worauf kommt es an? Rechtliche, insbesondere vertragsarztrechtliche und berufsrechtliche Rahmenbedingungen. Gestaltungsempfehlungen.

*Ernst Pfeffer*, vereidigter Sachverständiger, Pfeffer & Boos, Partnerschaftsgesellschaft, Kuppenheim

### »Praxisabgabe und Praxisübernahme, Gründung von Kooperationen«

- ◆ Was ist meine Praxis wert? – Der materielle und der immaterielle Wert.
- ◆ Wie gehe ich bei der Übergabe am besten vor? Wege der Übergabe und Argumentationshilfen bei der Übergabe.
- ◆ Wie sieht ein guter Zeitplan aus? – Tipps, wann Sie was in die Wege leiten sollten.

*Hans-Dieter Walter*, EDV-Consulting Walter, Ditzingen

### »EDV in der Praxis – lästig und doch unverzichtbar«

- ◆ Welche Systembestandteile brauchen Sie?  
Infrastruktur – was man erst bemerkt wenn es nicht mehr funktioniert  
Hardware – die 'handfeste' Basis  
Software – schwer zu fassen, oft teuer und ohne geht nichts.

- ◆ Welche Risiken lauern?  
Latente Gefahren und was Sie dagegen tun können.
- ◆ Wie können Sie als EDV-Laie sinnvoll EDV-Entscheidungen treffen?  
Im Einsatz und Gebrauch von EDV-Anlagen sind Entscheidungen notwendig.  
Wenn es nicht mit einem einfachen Ja oder Nein geht, muß man abwägen.  
Entscheidungshilfen, die es Ihnen ermöglichen, die Balance zu finden.
- ◆ Welchen EDV Service brauchen Sie wirklich?  
Was kann getan werden, damit der 'Gesundheitszustand' der EDV erhalten bleibt.  
Vorsorge kann sich lohnen.

*Wolfgang Spang, Geschäftsführer der ECONOMIA GmbH, Stuttgart:*

**»Wie Sie mehr aus Ihrem Geld machen«**

- ◆ Finanzierung mit Tilgungsaussetzung – was ist sinnvoll und ertragreich?
- ◆ Liquiditätsmanagement – wie viel dürfen Sie entnehmen – wie viel müssen Sie entnehmen?

*Siegmar Reiff, Prokurist der Apotheker- und Ärztebank Stuttgart*

**»Praxisfinanzierung für Praxisgründer und etablierte Ärzte«**

- ◆ Was gehört zu einer guten (Existenzgründungs-) Finanzierung?
- ◆ Welche Finanzierungsarten sind sinnvoll?
- ◆ Basel II – was heißt das für Sie in der Praxis?
- ◆ Umgang mit der Bank – wie machen Sie es richtig?

**WAS SIE DAVON HABEN**

Nach diesem Seminar werden Sie wissen,

- ◆ ob Sie eine Kooperation eingehen sollten und welche Kooperationsform für Sie die beste ist.
- ◆ wie der Wert einer Praxis richtig ermittelt wird und wo die Fallstricke liegen.
- ◆ worauf Sie bei Ihrer EDV achten müssen.
- ◆ wie Sie Ihre EDV immer einsatzbereit halten und sich vor Datenverlust schützen.
- ◆ wie Sie richtig und kostengünstig finanzieren.
- ◆ wie Sie Ihre Finanzierung mit einem guten Vermögensaufbau verbinden.
- ◆ wie Sie immer liquide sind.

... und wie immer servieren wir Ihnen original italienischen Cappuccino.

Wir freuen uns auf Sie!

**Ihre**

**ECONOMIA**



**BONGEN, RENAUD & PARTNER**

BUCHHÄNDLER · NOTAR  
STUTTGART · FRANKFURT



**Pirfix & Boos**  
IT-Serviceleistungen

EDV CONSULTING WALTER



**P.S.** Haben Sie Freunde, Bekannte oder Kollegen, die sich auch für diese Themen interessieren?  
– Gerne laden wir sie auch ein.